

NCS

成功へのロードマップ

これを読めば…

クラファン成功への近道がわかります！！！！

6か月の目標値

①期目（1～2か月目）／1か月目

- 動画コンテンツで理解を深める
- 目標を設定する
- メール営業をスタートする

6か月の目標値

①期目（1～2か月目）／2か月目

- 1つ目のプロジェクトをmakuakeに掲載
- 広告・宣伝で1つ目のプロジェクトをアピール
- メール営業を再開する

6か月の目標値

②期目（3～4か月目）／3か月目

- 1つ目のプロジェクトを引き続きアピール（広告・宣伝）
- メール営業を再開する
- 2つ目のクラファンを契約・掲載（makuake以外）
- 1つ目のクラファンが募集終了

6か月の目標値

②期目（3～4か月目）／4か月目

- 2つ目のプロジェクトをアピール（広告・宣伝）
- BtoB案件に対応する
- 2つ目のクラファンが募集終了

6か月の目標値

③期目（5～6か月目）／5か月目

- BtoBの取引を契約する
- 1つ目のクラファンの入金・発注
- 2つ目のクラファンの入金・発注（CAMPFIRE、Green Fundingの場合）

6か月の目標値

③期目（5～6か月目）／6か月目

- BtoBを契約する
- 一般販売を開始する
- 1つ目のクラファンを納品・発送
- 2つ目のクラファンを納品・発送

その後は？

7か月目～

- BtoB案件への対応
- 一般販売の継続
- ネット販売の拡大（楽天・Amazon・Yahoo!・自社サイト）
- 国内展示会への出展
- 次のクラファンへ

1週間ごとの目標値

①期目（1～2か月）

※1か月目

- 1週目 動画コンテンツの視聴・理解
- 2週目 目標設定／メール営業100件を目標に
- 3週目 メール営業100件を目標に
- 4週目 メール営業100件を目標に

1か月目

1週目 動画コンテンツの視聴・理解

ポータルサイト

- ① 「はじめにご覧ください」
- ② 「使用するアプリの解説」
- ③ 「クラファンマインド編」

資料「クラファンの流れ」

- ① 事前知識の習得
- ② クラファンサイトの確認

1か月目

- 2週目 目標設定／メール営業100件を目標に
- 3週目 メール営業100件を目標に
- 4週目 メール営業100件を目標に

ポータルサイト

①「商品選定編」

②「メール営業 基礎編」

③「メール営業 交渉編」

チャットワーク

・クラファン交渉ガイド

①期目（1～2か月）

※2か月目

- 1週目 独占販売契約／ページ作成／事前に広告を依頼
- 2週目 makuake掲載／活動報告／広告
- 3週目 メール営業100件を目標に／クラファンの活動報告・広告
- 4週目 メール営業100件を目標に／クラファンの活動報告

2か月目

1週目 独占販売契約／ページ作成／事前に広告を依頼

ポータルサイト

① 「ページ作成について」

② 「商談アテンドについて」

海外送金にはこちらがおすすめです

チャットワーク

・独占販売契約

・法律関係

②期目（3～4か月）

※3か月目

- 1週目 メール営業100件を目標に／クラファンの活動報告
- 2週目 独占販売契約／ページ作成／事前に広告を依頼
- 3週目 2つ目のクラファンを掲載（makuake以外）
- 4週目 makuake募集終了／クラファンの活動報告

3か月目

慌てずに！

募集が終わった後はどうする？

ここをチェック！

②期目（3～4か月）

※4か月目

- 1週目 プロジェクトの活動報告・広告
- 2週目 プロジェクトの活動報告・広告
- 3週目 プロジェクトの活動報告・広告
- 4週目 2つ目のクラファンが募集終了／BtoB対応

4か月目

BtoBを進めるにはどうする？

makuake実施後、**商社から連絡が来ることがあります！**

③期目（5～6か月）

※5か月目

- 1週目 makuakeの入金・発注／BtoB契約
- 2週目 BtoB契約／一般販売に向けて準備
- 3週目 一般販売に向けて準備／ページ作成
- 4週目 1つ目の商品発送／2つ目のクラファン入金・発注

5か月目

- 1週目 makuakeの入金・発注／BtoB契約
- 2週目 BtoB契約／一般販売に向けて準備

BtoBの販売方法は？

・買取 ・委託販売 ・受発注

基本はこの3パターンです

5か月目

- 3週目 一般販売に向けて準備／ページ作成
- 4週目 1つ目の商品発送／2つ目のクラファン入金・発注

ポイント

makuakeのサポーターほど、たくさん注文してくれます！

③期目（5～6か月）

※6か月目

- 1週目 makuakeの商品を発送
- 2週目 2つ目のクラファンの商品を発送
- 3週目 一般販売の準備／ページ作成／BtoB納品
- 4週目 一般販売開始／BtoB販売開始

6か月目

- 1週目 makuakeの商品を発送
- 2週目 2つ目のクラファンの商品を発送

商品の発送には「オープンロジ」がおすすめです

詳細は[こちら](#)

6か月目

- 3週目 一般販売の準備／ページ作成／BtoB納品
- 4週目 一般販売開始／BtoB販売開始

契約したBtoB先に納品すれば、あとは先方が売ってくれる！

右から左に納品するだけで**収入が得られる**仕組みです！

あなたは納品するだけ
毎月50万円の
収入自動化を達成！